|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 23.02.2023 | № |  42.13/ 178 | На № |  | від |  |

**Керівнику організації /**

**начальнику служби маркетингу**

ПрАТ «Дніпровський металургійний завод» пропонує Вам розглянути запит та повідомити про можливість **оперативного постачання у лютому 2023р.** наступної продукції:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ лоту** | **Ном / номер** | **Найменування Товару**  | **Од. вим.** | **кіл-ть** |
| **1** | 2706017 | Лист 100мм ст.3 ДСТУ 8540:2015/ГОСТ 19903-15, ДСТУ 8803:2018 /ГОСТ 14637-89, ДСТУ 2651-2005/ГОСТ 380-2005 | т | 1,570 |
| **2** | 2711015 | Круг 16 мм ст.3/S235JR н/дл ДСТУ 4738:2007/ГОСТ 2590-2006/EN 10060:2003 | т | 0,200 |
| **3** | 2712001 | Оцинкований листовий прокат 1х1000х2000 ГОСТ 14918-80 | т | 0,020 |

При зацікавленості Вашого підприємства у реалізації вищезгаданої продукції,

прошу сформувати Вашу відповідь у вигляді техніко-комерційної пропозиції на ім'я начальника відділу конкурентних процедур дирекції з постачання Решетнікова Петра В'ячеславовича

та надіслати його на e-mail: **Alla.Sokovets@dmz-petrovka.dp.ua** ,

у строк **не пізніше 24.02.2023 р. включно**

із зазначенням наступної інформації:

1. Мінімальна договірна ціна без урахування ПДВ;

2. Форма оплати (пріоритетно – 100% відстрочка платежу min 60 к. дн.);

3. Базис постачання, згідно з ІНКОТЕРМС 2010 (пріоритетно CPT/DDP, склад Покупця);

4. Строк постачання продукції;

5. Виробник продукції;

6. Статус Вашої організації щодо виробника.

 **Звертаю Вашу увагу на те, що процедура вибору Постачальника буде проводитися в один етап. Прохання в комерційних пропозиціях вказувати мінімально-рентабельні для Вашої компанії ціни з максимально можливим відстроченням платежу.**

**З повагою,**

**Начальник відділу конкурентних процедур**

**Дирекції з постачання ПрАТ «ДМЗ» П.В. Решетніков**

Соковець Алла Анатоліївна

Viber / Telegram (097) 295-22-15