



**ПРИВАТНЕ АКЦІОНЕРНЕ ТОВАРИСТВО  
«ДНІПРОВСЬКИЙ МЕТАЛУРГІЙНИЙ ЗАВОД»  
(ПрАТ «ДМЗ»)**

вул. Маяковського, 3, м. Дніпро, Дніпропетровська область, Україна, 49064, тел. +380 (056) 794 83 01, факс +380 (056) 794 81 02  
e-mail: [ua\\_office@dmz-petrovka.dp.ua](mailto:ua_office@dmz-petrovka.dp.ua), код згідно з ЄДРПОУ 05393056, ППН 053930504026, <http://dmz-petrovka.dp.ua/>

від 30.10.2023 №42.13/1191

На № \_\_\_\_\_ від \_\_\_\_\_

**Керівнику організації /  
начальнику служби маркетингу**

**Запит на азбестотехнічні  
вироби**

**Шановні Панове!**

ПрАТ «Дніпровський металургійний завод» пропонує Вам розглянути запит та повідомити про можливість постачання в листопаді-грудні 2023 року наступної продукції:

№ п/п	Найменування	Од. виміру	Кіль- ть	Термін постачання
1	Набивка сальникова ПП 36 ТУ У 00186192.083-2001	кг	60	Початок грудня 2023
2	Набивка сальникова ПП 38 ТУ У 00186192.083-2001	кг	60	Початок грудня 2023
3	Шнур азбестовий ШАОН 25 ГОСТ 1779-83	кг	30	Початок грудня 2023

При зацікавленості Вашого підприємства у реалізації вищезгаданої продукції, прошу оформити відповідь у вигляді техніко-комерційної пропозиції на ім'я начальника відділу конкурентних процедур дирекції з постачання Решетнікова Петра В'ячеславовича та направити її за адресою електронної пошти: [Yurij.Varenik@dmz-petrovka.dp.ua](mailto:Yurij.Varenik@dmz-petrovka.dp.ua), у строк не пізніше 01.11.2023 року, до кінця дня.

У техніко-комерційній пропозиції необхідно відобразити таку інформацію:

1. Дати пропозицію точно за заявленою позицією, у разі пропозиції аналогів - обов'язково вказати запропонований аналог, ГОСТ, ТУ, ДСТУ, DIN або інший стандарт
2. Вказати мінімальну договірну ціну без урахування ПДВ
3. Умови оплати (пріоритетно – 100% відстрочка платежу min 60 к.дн.)
4. Базис поставки, згідно з ІНКОТЕРМС 2010 (пріоритетно СРТ/DDP, склад Покупця)
5. Термін постачання вказаної продукції
6. Вказати виробника
7. Статус Вашої організації щодо запропонованої продукції (виробник, дилер, посередник)

**Звертаю Вашу увагу на те, що процедура вибору постачальника буде проводитись в один етап. Прохання в комерційних пропозиціях вказувати мінімально-рентабельні для Вашої компанії ціни з максимально можливим відстроченням платежу.**

**З повагою,  
начальник відділу конкурентних процедур**

**П.В. Решетніков**